



1^{er} CONCEPT PHYGITAL DANS LA BEAUTÉ

Le 1^{er} DRIVE de la beauté

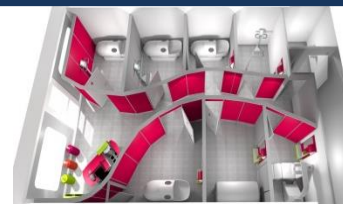
Anti cellulite

Rajeunissement

Cosmétique

OPPORTUNITÉ D'INVESTISSEMENT

- **beauté express**[®], c'est le 1^{er} Concept de services instantanés low cost dédié uniquement à l'anti cellulite, gain de taille sans perte de poids, rajeunissement, sans esthéticienne, sans manipulation,
- Avec la technique du **Click & Collect**, nous avons inventé le **1^{er} DRIVE de la beauté** adapté à l'évolution sociétale des **25/45 ans**, comme **EASY JET**[®] a révolutionné la manière de voyager.



LE CONCEPT beauté express[®]

- Son fondateur, un Entrepreneur qui a cédé son propre Réseau de Franchise en ayant réalisé l'essentiel de sa carrière en tant que Directeur de Développement d'**enseignes** dans la **cosmétique**, la **coiffure**, la **lingerie**, etc. Il est notamment à l'origine de 2 concepts à forte notoriété.
 - **beauté express**[®], c'est de la **beauté instantanée** avec un **gain d'1 à 2 tailles sans perte de poids**,
 - **Développé** en **Succursale** et en **Licence de Marque** pour une implantation Nationale plus rapide,
 - C'est un concept de **Business inédit** avec des équipements entièrement automatisés,
 - **Non adipocytaire**, le Client est autonome dans sa cabine, royaume du **tout de suite, sans attendre**,
 - Le Client ne reste que **30 mn** dans un Centre, c'est la liberté totale **d'être beau** à l'instant **T** !
 - En **one shot** ou **protocole**, paiement par **cartes préchargées** via notre application avec en amont et en aval une mesure par impédancemétrie pour valider les résultats : **Une vraie révolution**,
 - Vente de **Cosmétique naturelle & bio** en plus, pas d'argent à sortir, c'est déduit sur la carte, etc.



COMMUNICATION & TARIFS CIBLÉS

Le drive de la beauté beauté express... Le drive de la beauté beauté express...

Moins de 30 mn

Instantanément Sans manipulation Sans esthéticienne Sans abonnement

Quelles tailles de PARE-UI ? 36

Instantanément Sans manipulation Sans esthéticienne Sans abonnement

Moins de 30 mn

Prestations en 10 minutes		Cartes préchargées	
Diagnostic corporel	19€ la séance	99€ = -5% + -5%	
Raffermissant		199€ = -10% + -8%	
Rajeunissement visage		299€ = -15% + -10%	
Anti-cellulite	29€ la séance		
Gain de taille			
Rajeunissement visage & corps			

Suivez les conseils de Stéphanie BOCORPS[®]

f t g

PRINCIPALES RÉALISATIONS

- Un **Centre éphémère** avec **10 mois d'exploitation** a été réalisé pour valider définitivement la **méthodologie pertinente** du concept,
- **beauté express** vient d'être présenté au Forum de la Franchise de Lyon et des Candidats ont manifesté un intérêt pour la **Licence de Marque**. **3 projets** sont identifiés pour les villes de Lyon (69), Issy les Moulineaux et Levallois Perret (92),
- Nous nous sommes positionnés sur quelques locaux dans Paris Intra pour y créer notre première **succursale beauté express**[®].



AUTOFINANCÉ À HAUTEUR DE 530 K€, UNE PRISE DE PARTICIPATION DE 250 K€ EST NÉCESSAIRE POUR LE DÉVELOPPEMENT DU PROJET

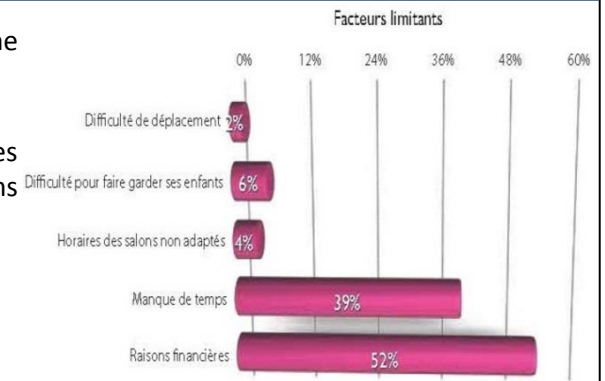
- Rendre plus opérationnelle la structure **INVESTIBO** avec l'équipe en charge du marketing afin de promouvoir le site : **www.beaute.express**,
- **Développer** l'image et véhiculer une forte notoriété autour de la Marque **beauté express**[®] afin que cette dernière devienne incontournable dans ce domaine,
- Entretenir le **buzz** sur les Réseaux Sociaux et créer une véritable **communauté** autour de notre Égérie **Stéphanie BOCORPS**[®],
- Ouvrir notre **première succursale** et concomitamment nos premiers Licenciés sous l'enseigne **beauté express**[®].

LE MARCHÉ



- Seules **9%** des femmes fréquentent les instituts de beauté traditionnels sur un moyenne d'âge de **47/49 ans***, notre cible, les **91%** qui ne sont pas utilisateurs,
- 87%** des femmes sont préoccupées par leur cellulite* (contre 64% pour le poids),
- La clientèle intéressée par ce modèle économique est issue de la génération dite **2.0 des 25/45 ans** qui est obnubilée par le culte de l'apparence. Elle souhaite des prestations immédiates, instantanées, pour un **prix adapté** à leur pouvoir d'achat,
- Le manque de temps et les prix pratiqués dans ce secteur freinent cette Clientèle,
- L'entretien corporel représente un CA global* de **116 Md€ avec + 4,5% en 2018**,
- La cosmétique **naturelle & bio** représente un chiffre d'affaires* de **425M€ + 18%/an**.

*Études XERFI 09/2017 & 01/2018



POINTS FORTS de beauté express®

- Gain de **1 à 2 tailles** par élimination de la rétention d'eau sans perte de poids,
- Non adipocytaire** eu égard la législation actuelle, accessibilité **instantanée**, **sans esthéticienne**, **sans manipulation**, le client est autonome dans sa cabine,
- Services & produits prélevés sur les **cartes préchargées** avec notre application,
- Chez **beauté express®** les tarifs pratiqués sont **60%** inférieurs à ceux qui sont généralement constatés en institut, **beauté express®** est **sans concurrence**.

POINTS FAIBLES de beauté express®

- Apparition du **1^{er} DRIVE de la beauté** et business model inconnu à ce jour,
- beauté express®** est un **relais de croissance** qui modifie tous les schémas habituels des instituts de beauté, donc, effet de **nouveauté**,
- La crainte des acteurs du marché que la Clientèle déserte leurs instituts au profit de **beauté express®**, plus en phase avec **l'évolution sociétale**,
- Manque d'un **Pilote** pour faire le **Buzz** et faciliter le **développement**.

QUELQUES CHIFFRES

OBJECTIFS DE DÉVELOPPEMENT :

- 2 entités : INVESTIBO & BODÉFIT**, en **Année N** ouverture de notre **première succursale** et **9 Franchisés** avec en **Année 5** l'objectif de **70 à 80 Franchisés & 4 Succursales**,
- La tête de Réseau nécessite une équipe opérationnelle de **4 à 6 Collaborateurs** qui seront intégrés en fonction des besoins. Chaque Centre **beauté express®** opère avec **1 à 2 personnes** au profil uniquement commercial et sans diplôme spécifique,
- Le Concept est **duplicable** et **exportable** sous la forme de **Master Franchise** avec des intérêts déjà évoqués pour l'Espagne, la Belgique et un Franchiseur sur le Canda/ USA,
- Le projet **beauté express®** est suivi par le **CRA** et a reçu la caution de **bpi france**

PRÉVISIONNELS CUMULÉS POUR INVESTIBO (Tête de Réseau) & BODÉFIT (Succursales) :

- CA de : **1,1 M€** en Année **N**, **2,5 M€** en Année **N+1**, **3,7 M€** en Année **N+2**, **6,0 M€** en Année **N+3** et **9,5 M€** en Année **N+4**,
- Résultats : Année **N** : **89 K€**, Année **N+1** : **388 K€**, Année **N+2** : **701 K€**, Année **N+3** : **1,3 M€**, Année **N+4** : **2,3 M€**.

PROJET GLOBAL :

- Le point mort de trésorerie est atteint au **3^{ème} trimestre** de l'Année **N+1**,
- La **rentabilité** globale du projet est proche de **21%** en Année **5**.

CONTACT :

- **Patrice COSSON** - patrice@investibo.paris
- **01 55 78 20 75 - 06 44 27 73 03**

L'ÉQUIPE EN CHARGE DU PROJET



Rossitza NIKOLOVA : MBA de Gestion Commerciale est un Manager/Formateur reconnu pour les Clubs de fitness & les spas intégrés. Avec une maîtrise de la rentabilité des structures, elle est à l'origine d'établissements de prestige en y assurant la croissance



Raymonde NAOUR : c'est un Entrepreneur depuis 30 ans dans le secteur du Yoga et de la Sophrologie.

Depuis 7 ans, elle suit une formation et un enseignement sur la médecine Ayurvédique. Elle est à l'origine du site ladyyoga.fr



Patrice COSSON : est un Entrepreneur et Fondateur de **beauté express®**, depuis plus de 37 années dans le secteur de la beauté, toujours dans le domaine des Réseaux intégrés et du commerce associé. Il est à l'origine de deux enseignes de notoriété